

Instrucciones

Introducción:

Con la plantilla de comisiones por venta y resultados conseguirás tener las comisiones al día y perfectamente estructuradas dándole solamente la escala de comisiones.

Pestaña entrada de datos:

En esta pestaña entraremos los datos de las ventas de cada uno de nuestros vendedores.



Entrada datos

Fecha	Mes	Factura	Vendedor	Facturacion
01/01/2022	enero	500304	Miguel	4.538,00
02/01/2022	enero	595256	Miguel	3.640,00
03/01/2022	enero	551124	Albert	3.211,00
04/01/2022	enero	546647	Albert	3.266,00
01/02/2022	febrero	589468	Albert	1.000,00
02/02/2022	febrero	550670	Kelyn	630,00

Pestaña comisiones:

En esta pestaña veras los resultados de cada uno de los vendedores por mes, el porcentaje y la comisión que le toca según la escala de valores que le hayas puesto, además tienes dos segmentaciones para poder filtrar por mes y por vendedor.



Mes	Vendedor
enero	Albert
febrero	Kelyn
	Miguel

Comisiones

Mes	Vendedor	Por mes	Porcentaje	Comision
enero	Miguel	7.199,00	7,00%	503,93
enero	Albert	4.439,00	7,00%	310,73
febrero	Albert	1.226,00	5,00%	61,30
febrero	Kelyn	4.065,00	7,00%	284,55

Pestaña Ayuda:

En esta pestaña tienes una tabla para dar tu escala de comisiones, y una tabla para entrar los vendedores, de la cual tira una validación de datos que hay en la pestaña entrada de datos.



Escala de comisiones

Desde	Hasta	Comision
0	999	4%
1000	1999	5%
2000	2999	6%
3000	3999	7%

Validacion de datos

Vendedores
Miguel
Albert
Kelyn
Jasson